Ing. CIP Rudy José Aznarán Vílchez
Consultoría • Automatización • Analítica

Etapa 03: Propuesta Personalizada

Diseño de soluciones a la medida tras la fase de diagnóstico. Transformamos cuellos de botella en sistemas optimizados, automatizados y escalables con retornos de inversión claros.

Metodología de Solución a la Medida

1. Ingeniería del Problema

Análisis exhaustivo de la causa raíz identificada en la Etapa 02. Rediseñamos el flujo de trabajo eliminando redundancias antes de aplicar automatización.

2. Arquitectura Tecnológica

Selección y modelado de herramientas de alta eficiencia: Excel Avanzado, Power Query, Macros VBA, Power BI e integración con bases de datos existentes.

3. Plan de Implementación

Cronograma detallado con entregables semanales, pruebas de campo y capacitación directa al personal para garantizar la sostenibilidad.

4. Garantía y Métricas

Definición de indicadores clave (KPI) para comparar el rendimiento *Antes vs. Después* y asegurar la efectividad de la solución entregada.

Estructura General del Servicio

Fase del Proyecto	Alcance & Acciones Clave	Entregable Principal
01. Modelamiento	Estructuración de datos, diseño de arquitectura de tablas y conectores.	Base de Datos Robusta
02. Automatización	Desarrollo de scripts, flujos de trabajo y eliminación de tareas manuales.	Sistema Automatizado
03. Analítica (BI)	Construcción de tableros interactivos y reportes ejecutivos en tiempo real.	Dashboard Power BI / Excel
04. Capacitación	Entrenamiento a usuarios clave y entrega de manuales paso a paso.	Manual & Taller Práctico

Componentes de la Propuesta Empresarial

Cada propuesta emitida por el Ing. Rudy Aznarán se formaliza en un documento técnico-comercial detallado que asegura transparencia total y alineación con los objetivos de su organización:

Garantía de Elaboración Personalizada

La propuesta comercial no utiliza plantillas genéricas. Cada requerimiento es dimensionado evaluando la madurez digital del cliente, el volumen de datos y el impacto económico directo en la operación.

Cronograma de Trabajo Tipificado

Semana	Actividad Central	Hito de Validación
Semana 1	Levantamiento técnico final y validación de datos.	Acta de Inicio Aprobada
Semana 2	Diseño de arquitectura y desarrollo de la solución.	Avance del 50% Presentado
Semana 3	Pruebas piloto y ajustes con usuarios de área.	Pruebas de Campo Validadas
Semana 4	Capacitación, despliegue final y entrega de manuales.	Acta de Conformidad Técnica

Términos Comerciales & Siguientes Pasos

Forma de Trabajo e Inversión

Las cotizaciones se emiten en montos cerrados por hito o modalidad de servicio continuo. Incluyen soporte posterior a la entrega para garantizar una transición fluida.

Aprobación e Inicio

Para dar inicio a la Etapa 04 (Implementación), el cliente valida la propuesta mediante firma de aceptación o emisión de orden de servicio correspondiente.

Contacto Directo: Ing. CIP Rudy José Aznarán Vílchez • Soluciones Empresariales 360